

09/04/2025

¡LIDERANDO EN PRESIÓN, NO EN PERSONAS!

En ABANCA nos siguen sorprendiendo con su herramienta favorita de “motivación”: los rankings comerciales. Ese método tan moderno como un látigo en la espalda.

¡Qué gran forma de fomentar el compañerismo y el buen ambiente laboral!

🎯 Objetivos cada vez más irreales

📊 Listas que comparan sin contexto

💬 Seguimientos que rozan la coacción

¿Y la atención al cliente? ¿Y la salud mental de la plantilla? ¿Y el respeto? Bien, gracias.

Desde **UGT** decimos basta a esta presión comercial desmedida que nada tiene de sana ni de ética. Los resultados no justifican el maltrato.

📢 EXIGIMOS:

- Fin de los rankings y prácticas intimidatorias
- Un modelo comercial basado en el respeto y la profesionalidad
- Que se escuche a la plantilla, no que se la señale.

En mesa de Riesgos Psicosociales de ayer, la empresa ha dicho claramente que **estas prácticas no están permitidas**, por lo que, ¿quién está incumpliendo? Pasaremos a **denunciar directamente a la persona** que continúe con tales prácticas.

Si sientes que te están apretando más de la cuenta, no estás sola ni solo. Estamos aquí para ayudarte.

Tu trabajo no es una competición. Tu dignidad no se negocia.

Las delegadas y delegados de UGT estamos a vuestra disposición buscando permanentemente mejorar las condiciones en ABANCA.

AFÍLIATE: ugtabanca@fesmcugt.org