

Presión Comercial. Lo que UGT está haciendo

La presión comercial ha dejado de ser una exigencia de negocio para convertirse en un riesgo psicosocial que afecta directamente a nuestra salud. Por ello, **UGT** hemos puesto en marcha una batería de actuaciones contundentes a diferentes niveles:

1. Ofensiva ante las cúpulas directivas:

UGT ha enviado **comunicaciones formales a todos los CEOs** de las entidades del **sector financiero**, exigiendo un cambio de modelo que abandone la agresividad comercial y respete la normativa de salud laboral.

2. Denuncias ante el Supervisor:

UGT ha remitido **informes detallados al Banco de España y al Banco Central Europeo denunciando las malas prácticas** y la presión abusiva detectada en diversas entidades, instando a que actúen de oficio.

3. Movilización en la calle:

Delegados y delegadas del sector nos concentraremos **conjuntamente** para visibilizar que el sistema actual es perjudicial tanto para las plantillas como para la protección de la clientela bancaria.

4. Negociación directa en nuestra Entidad:

UGT Nos hemos reunido con la Dirección de Capital Humano para **pedir soluciones concretas e inmediatas en ABANCA y la apertura de la mesa contemplada en el acuerdo de 2024**. No aceptaremos más demoras en la implementación de medidas que alivien la carga en las oficinas.

5. Unidad frente al problema:

No es un problema solo de ABANCA y mucho menos centrado solo en Galicia. Afecta a todas las entidades del sector (bancos, cajas y entidades de crédito) en toda España y por ello estamos teniendo **contacto con otras Secciones Sindicales porque la unidad Sectorial es fundamental**.

Esta forma de actuar responde a un criterio claro: **primero diálogo, después actuación institucional y, si es necesario, movilización**. Porque creemos que los problemas estructurales requieren soluciones serias y una acción sindical sostenida, no decisiones precipitadas ni gestos aislados.

UGT consideramos que **debemos agotar todas las vías posibles a nuestro alcance como representantes para buscar soluciones, porque para eso nos habéis elegido, pero no descartamos que tengamos que contar con medidas en las que participe la plantilla en un futuro próximo si no se consiguen avances**.

Los objetivos comerciales no pueden pasar por encima de las personas. Seguiremos informando de cada avance en esta lucha que es de tod@s.

AFÍLIATE: ugtabanca@fesmcugt.org